

## ОАО «Северсталь» объявляет о высоких результатах полугодия во всех дивизионах компании. Бизнес компании в Северной Америке значительно вырос.

**Финансовые результаты за 6 месяцев, закончившиеся 30 июня 2008**

(в млн. долл. США, если не указано иного)

	<b>1 пол. 2008</b>	<b>1 пол. 2007<sup>4</sup></b>	<b>Динамика</b>
<b>Выручка</b>	10,547	7,739	36.3%
<b>Прибыль от операционной деятельности</b>	2,254	1,678	34.3%
<b>ЕБИТДА<sup>1</sup></b>	2,784	2,071	34.4%
<b>Чистая прибыль<sup>2</sup></b>	1,940	1,148	69.0%
<b>Прибыль на акцию, долл. США</b>	1.92	1.14	68.4%
<b>Дивиденды на акцию<sup>3</sup>, долл. США</b>	0.97	0.49	98.0%

*Примечания:*

*1 ЕБИТДА представляет собой прибыль от операционной деятельности плюс амортизационные отчисления, скорректированные на величину прибыли (убытков) от реализации имущества, сооружений и оборудования.*

*2 Чистая прибыль, относимая на счет акционеров.*

*3 Дивиденды, объявленные на основе результатов соответствующего периода, пересчитанные по валютному курсу, существовавшему на день их объявления Советом директоров.*

*4 Полугодовые результаты 2007 года были пересмотрены с учетом консолидации «Северсталь Коламбус» (бывший СеверКорп) и перехода на новую политику в учете основных средств (от метода переоценки к методу оценки по фактической себестоимости)*

Сегодня ОАО «Северсталь» (LSE: SVST; RTS: CHMF) публикует результаты первого полугодия, закончившегося 30 июня 2008 года.

### Основные показатели первого полугодия 2008 года:

- Выручка увеличилась на 36.3%, достигнув рекордной отметки в 10,547 млн. долл. США
- ЕБИТДА составила 2,784 млн. долл. США, увеличившись на 34.4% по сравнению с аналогичным периодом 2007 года
- Чистая прибыль выросла на 69% благодаря, в частности, событиям, эффект от которых носил разовый характер:
  - переоценка репутации Спэрроус Поинт (219 млн. долл. США)
  - доход от продажи Кузбассугля (255 млн. долл. США)

Прибыль в расчёте на акцию составила 1.92 долл. США по сравнению с 1.14 долл. США за аналогичный период 2007 года

- Высокий спрос на уголь и железную руду на внутреннем и экспортных рынках позволил компании продемонстрировать очень высокие показатели в горнодобывающем дивизионе
- Благодаря высоким ценам на стальную продукцию существенно вырос показатель ЕБИТДА дивизионов «Российская Сталь» и «Северсталь Интернэшнл»
- Дивиденды за 2 квартал составили 0.75 долл. США на акцию, или 18.35 руб. Дивиденд на акцию увеличился на 98.0% в первом полугодии 2008 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это отражает значительный рост чистой прибыли и соответствует дивидендной политике, объявленной ранее компанией

- Бизнес компании в Северной Америке значительно расширился

**Алексей Мордашов**, генеральный директор ОАО «Северсталь», сказал: «Мы с удовольствием сообщаем об успешных результатах деятельности в первом полугодии, которые были получены во всех дивизионах нашей компании. Благодаря росту цен и увеличению объемов производства мы продемонстрировали значительный рост на всех рынках.

В этом году нашей главной стратегической задачей стало увеличение масштаба и расширение границ нашего североамериканского бизнеса, роль которого в компании существенно возросла.

Широкая географическая диверсификация, вертикально-интегрированная модель бизнеса и устойчивые финансовые показатели превратили компанию в одного из ключевых игроков на международных стальных рынках. Все это в сочетании с благоприятным прогнозом динамики цен на сталь поможет компании продемонстрировать по итогам года высокие финансовые результаты. Мы ожидаем, что показатель EBITDA компании по итогам финансового года будет находиться в диапазоне от 5.8 до 6.1 млрд. долл. США».

## **Обзор генерального директора**

### **Северсталь Ресурс**

Показатель EBITDA «Северсталь Ресурс» за первое полугодие 2008 года вырос на 83.2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это произошло в основном благодаря увеличению цен на уголь и железную руду, особенно во втором квартале 2008 года. Позитивные изменения в продуктовой линейке Воркутауголь и увеличение компанией производства во втором квартале по сравнению с первым также позволили улучшить финансовые результаты дивизиона.

В августе мы заключили соглашение по приобретению PBS Coals (Пенсильвания), крупного производителя угля в США. Обеспечение стабильных поставок высококачественного сырья (как железной руды, так и угля) является, с нашей точки зрения, необходимым условием раскрытия потенциала, приобретенных ранее стальных активов в Северной Америке. Это позволит в полной мере контролировать издержки, обеспечивать достойный уровень рентабельности активов на протяжении всего отраслевого цикла.

### **Северсталь Российская Сталь**

Благодаря росту цен на продукцию, хорошей конъюнктуре на внутреннем рынке, а также увеличению объемов производства дивизион «Российская Сталь» в первом полугодии 2008 года продемонстрировал высокие результаты. В частности, показатель EBITDA увеличился на 8.9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Ижорский трубный завод (ИТЗ), производитель труб большего диаметра, продемонстрировал заметный рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Его EBITDA в первом полугодии выросла на 238.5%, до 132 млн. долл. США по сравнению с 39 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года. Существенное увеличение производства как в годовом, так и в квартальном исчислении произошло благодаря росту спроса на продукцию предприятия, а также увеличению цен.

### **Северсталь Интернэшнл**

Наши предприятия в Северной Америке получили EBITDA в размере 228 млн. долл. США (включая 128 млн. долл. США полученных от разовых сделок в первом полугодии 2008 года) по сравнению с 38 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года. Северсталь Коламбус (бывший СеверКорп) вышел на проектную мощность в течение семи месяцев после запуска производства, что стало самым высоким показателем в отрасли. Результаты североамериканского подразделения оказались выше запланированных компанией. Особенно это касается второго квартала. Оба североамериканских производства в Дирборне и Коламбусе продемонстрировали солидные результаты, ставшие следствием устойчивого роста спроса на сталь и существенного увеличения цен. По сравнению с первым кварталом средние отпускные цены на стальные продукты североамериканских производств компании выросли на 23.6%. Важно, что в отчетном периоде мы значительно расширили клиентскую базу за счет потребителей, представляющих не только автомобильную отрасль, но и другие сектора экономики.

Благодаря нашим недавним приобретениям в Северной Америке и заводу в Коламбусе, «Северсталь» стала четвертым по величине производителем стали в США с объемом производства в 12,2 млн. тонн стали в год и с потенциалом его увеличения к 2010 году до 13.7 млн. тонн. Успешная реализация выбранной стратегии привела к тому, что сейчас мы занимаем в США, втором по величине стальном рынке в мире, сильные позиции и обладаем хорошей платформой для дальнейшего роста. Мы консолидировали Северсталь Коламбус (бывший СеверКорп), где компании принадлежит 91.8% акций, а в мае 2008 года приобрели предприятие Спэрроуз Поинт. В июле этого года мы стали обладателями 100% акций компании «Дабл ю си ай стил» (WCI Steel Inc), а в августе - 100% акций компании Эсмарк (Esmark Inc).

Наша текущая цель на североамериканском рынке - интеграция приобретенных активов в географически сбалансированную компанию, присутствующую одновременно и на развитых рынках северных штатов, и на быстрорастущих рынках южных штатов. В данный момент мы рассчитываем на получение синергии от

объединения активов с помощью оптимизации производственного процесса, предложения покупателям более широкого спектра услуг, снижения расходов и контроля издержек.

На наших европейских предприятиях в первом полугодии 2008 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показатель EBITDA вырос на 18.6%, выручка – на 14.3%. Рост цен на конечную продукцию был достаточно высоким, однако увеличение стоимости сырья оказало серьезное давление на издержки, что, в частности, вылилось в показатель рентабельности по EBITDA Луккини в 14.5% (по итогам первого полугодия 2007 года аналогичный показатель составлял 14.0%). Европейский стальной рынок остается достаточно сильным, и мы позитивно смотрим на его перспективы во втором полугодии.

Во всех наших дивизионах мы продолжаем уделять особое внимание контролю над затратами и повышению эффективности производства. В условиях роста цен на электроэнергию и сырье это должно стать залогом сохранения устойчивых показателей прибыльности компании.

#### **Финансовый отчет за 6 месяцев 2008 года, закончившегося 30 июня**

**Консолидированная выручка** Северстали в первом полугодии 2008 года выросла на 36.3% и составила 10,547 млн. долл. США по сравнению с 7,739 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года. Такой результат был достигнут за счет значительного роста цен и увеличения объемов производства.

**Себестоимость** в первом полугодии 2008 года выросла до 7,393 млн. долл. США с 5,186 млн. долл. США за аналогичный период 2007 года. Увеличение на 42.6% связано в первую очередь с общим повышением цен на сырье во всем секторе. Себестоимость по отношению к консолидированной выручке выросла в первом полугодии 2008 года до 70.1% по сравнению с 67.0% в первом полугодии 2007 года. Основной рост цен на сырье для предприятий компании пришелся на первый квартал. Исключение составили заводы Луккини, где новые контрактные цены на сырьевые товары вступили в действие только во втором квартале 2008 года.

**Валовая прибыль** выросла на 34.4% с 2,071 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года до 2,784 млн. долл. США в первом полугодии 2008 года. Этот рост был связан с высокими ценами на уголь, железную руду и стальную продукцию, а также с увеличением объемов производства.

**Операционная прибыль в первом полугодии** 2008 года увеличилась на 34.3% до 2,254 млн. долл. США. При этом операционная рентабельность снизилась с 21.7% до 21.4%.

**Консолидированная EBITDA** увеличилась с 2,071 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года до 2,784 млн. долл. США в первом полугодии 2008 года. Увеличение составило 34.4%. Рост был обеспечен преимущественно деятельностью горнодобывающего (прирост показателя - 83,2%) и североамериканского (500,0%) дивизионов. Дивизион «Российская Сталь» увеличил в годовом исчислении показатель EBITDA на 8.9%.

**Чистая прибыль, относимая на счет акционеров**, в первом полугодии 2008 года увеличилась на 69%, достигнув 1,940 млн. долл. США. За аналогичный период прошлого года этот показатель составил 1,148 млн. долл. США. Рост обеспечен в том числе за счет переоценки репутации консолидированного в отчетном периоде завода Спэрроуз Поинт (219 млн. долл. США) и чистого дохода от продажи Кузбассугля (255 млн. долл. США).

**Прибыль в расчёте на акцию** в первой половине 2008 года увеличилась до 1.92 долл. США по сравнению с 1.14 долл. США в первом полугодии 2007 года.

**Чистый денежный поток от операционной деятельности** компании в первом полугодии 2008 года составил 1,581 млн. долл. США по сравнению с 1,668 млн. долл. США в первом полугодии 2007 года. На рост показателя повлияло, в частности, увеличение оборотного капитала, вызванное расширением операционной деятельности компании и ростом цен на стальную продукцию.

**Чистый долг**, рассчитанный как общая сумма финансовых обязательств за вычетом денежных средств, их эквивалентов и краткосрочных банковских депозитов, снизился с 1,500 млн. долл. США на 31 декабря 2007 года до 1,337 млн. долл. США на 30 июня 2008. При этом общий финансовый долг компании увеличился с 3,786 млн. долл. США на 31 декабря 2007 года, до 5,022 на 30 июня 2008 года. Размер денежных средств, их эквивалентов и краткосрочных банковских депозитов увеличился с 2,286 млн. долл. США на 31 декабря 2007 года, до 3,685 млн. долл. США на 30 июня 2008 года.

#### **Динамика показателя EBITDA во втором и первом квартале этого года в дивизионах компании**

Во втором квартале этого года показатель EBITDA компании вырос по сравнению с первым кварталом этого года на 68.7%. Приобретение Спэрроуз Поинт по сравнительно низкой цене и, как следствие, переоценка репутации актива увеличили показатель консолидированной EBITDA компании на 219 млн. долл. В свою очередь продажа Кузбассугля принесла компании чистый доход в размере 255 млн. долл. США.

Показатель EBITDA «Российской стали» вырос во втором квартале на 134.1%, в основном, благодаря значительному росту цен на сталь как на внутреннем, так и на экспортных рынках. EBITDA Ижорского трубного завода выросла на 122% по сравнению с первым кварталом как из-за роста цен, так и

благодаря существенному увеличению объемов производства.

Дивизион «Северсталь-Ресурс» увеличил за последний отчетный квартал свой показатель EBITDA на 52.6%, в основном, вследствие увеличения отпускных цен

В дивизионе «Северсталь Интернэшнл» предприятия европейского подразделения компании – Луккини продемонстрировали рост показателя EBITDA на 33.1%. Североамериканское подразделение продемонстрировало снижение EBITDA во втором квартале по сравнению с первым исключительно за счет эффекта от крупных разовых сделок в первые месяцы 2008 года. Если нивелировать эффект, полученный от этих сделок в первом квартале, то во втором квартале можно отметить существенный рост показателя EBITDA.

#### **Ожидаемые объемы производства в 2008 году**

Мы ожидаем роста объемов производства во всех дивизионах до конца 2008 года. По нашим оценкам, годовое производство угля составит 2,7 млн тонн, концентрата коксующегося угля 4,6 млн тонн, железорудного концентрата 4,9 млн тонн, окатышей 10,3 млн тонн, стали 23 млн тонн и проката 21,9 млн тонн.

#### **Дивиденды**

28 августа 2008 года Совет директоров ОАО Северсталь рекомендовал выплатить дивиденды за второй квартал 2008 года в размере 18.35 руб. на акцию, что составило 0.75 долл. США. Дивиденд на акцию в долларовом выражении увеличился на 98.0% в первом полугодии 2008 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Датой закрытия реестра является 20 августа 2008 года. Таким образом, коэффициент дивидендных выплат за второе квартал составил 50%.

Одобрение этого решения акционерами ожидается на общем годовом собрании, которое пройдет 30 сентября 2008 года.

#### **Прогноз**

Широкая производственная диверсификация, присутствие на всех ключевых рынках и вертикально-интегрированная модель бизнеса в сочетании с хорошими текущими финансовыми показателями позволяют компании уверенно смотреть в будущее. Все это, в свете благоприятного прогноза ценовой конъюнктуры на стальных рынках, позволяет нам рассчитывать на высокие результаты во втором полугодии. Мы ожидаем, что показатель EBITDA компании по итогам финансового года будет находиться в диапазоне от 5.8 до 6.1 млрд. долл. США.

#### **Контакты**

Дмитрий Дружинин, Связи с инвесторами

Ольга Антонова, Связи с общественностью

+7 495 540 7766

#### **Tulchan Communications**

Доминик Фрай/ Том Мюрэй

+44 207 353 4200

Адрес оригинала: <http://www.severstal.com/rus/media/news/document3164.phtml>

Дата публикации 04/09/2008 00:00